

УТВЕРЖДЕНО
Общим собранием
собственников ГК АТЛЕТ
«28»марта 2014г.

История Группы Компаний АТЛЕТ (НKK, АТЛЕТ, Торговый Дом Атлет, НТЛ)

История нашей компании, вернее того «костяка» сплочённых сотрудников, насчитывает уже более 14 лет. Всё это время мы, как команда единомышленников, неуклонно идем вперёд, постоянно расширяя наши возможности для клиентов и предлагая им самые качественные и современные услуги и продукты.

1999 год	Компания образована двумя единомышленниками Новиковым М.А. и Тихоновым А.Ю. в целях организации оптовой продажи керамической плитки.
2002-2004	Благодаря активному поглощению рынка (тотальный контроль строительных объектов, работа со всеми крупными сетевыми гипермаркетами и крупными розничными магазинами) были достигнуты достойные объёмы продаж и организован первый распределительный центр-склад на пр.Энергетиков. Там-же и поныне располагается центральный офис Невской Керамической Компании(НKK).
2005г.	На основании стремительно возрастающих объёмов продаж / перевалки грузов и ввиду не возможности в те времена получить качественные услуги в области сервиса собственной складской техники и подвижного состава собственники приняли решение объединить усилия с Лежневым Р.О., на тот момент имевшим огромный опыт в организации оказания услуг ремонта и организовать сервисную компанию АТЛЕТ.
2005-2007	Начав на благодатной почве сервиса компания АТЛЕТ стремительно набирала клиентов на обслуживание и ремонт погрузочной техники. Многие клиенты, удостоверившись в качестве работ, стали обращаться к нам и с вопросами поставки непосредственно самой новой техники. Так появился наш первый поставщик техники – Великан-Рустрактор (Официальный дистрибьютор в России складской техники ТСМ, Япония). Мы и поныне являемся для них одним из самых лучших партнёров.
2008-2009	В кризисные для российской экономики годы АТЛЕТ сумел нарастить объём продаж ежегодно его удваивая. Организовались в собственные Департаменты и Сервис, и Запчасти, и Техника. Нашими партнёрами по поставке техники стали ЛР-Компани (TYM Tractors), АстрА-Техно (Mustang, Avant), VP-Волжский погрузчик.
2009-2011	Для обеспечения уверенности в завтрашнем дне собственники предприятия пришли к логичной диверсификации бизнеса – стали выходить на новые рынки сбыта, на новые товары, на новых поставщиков, в том числе и из-за рубежа. Были подписаны с новыми поставщиками Договора по продажам спецтехники таких брендов, как NiftyLift, MecLift, Kubota, Haulotte, Chery, Moffett, AUSA, Mast Explorer.
2011-по н.в.	Объём экспортирования и импортирования спецтехники, запчастей и агрегатов достиг того объёма, когда пришла пора открывать специализированную на внешнеэкономической деятельности компанию – ООО «НТЛ» Организованы два полноценных филиала в гг.Новороссийск и Петрозаводск.

Новиков М.А. _____ Тихонов А.Ю. _____ Лежнев Р.О. _____